

TECHNICO-COMMERCIAL(E)

Date d'embauche	Dès que possible
Contrat	CDI (39h/sem. +RTT)
Rémunération	Selon expérience
Localisation	Lannion (22)
Service	Commercial

A propos d'IDIL :

IDIL Fibres Optiques est une entreprise de renom spécialisée dans le développement, la fabrication et la distribution de systèmes fibrés destinés aux marchés de la science, de la défense et de l'industrie.

Créée en 1995 et d'un effectif de plus de 40 personnes, IDIL s'agrandit et recrute de nouveaux collaborateurs pour participer à l'ingénierie et la production de composants et systèmes innovants pour le domaine hautement technologique de la photonique.

Description du poste :

Nous recherchons un(e) technico-commercial(e) ayant une base de connaissances forte en fibres optiques, capable de prendre en charge l'activité commerciale relative aux composants fibrés, aux assemblages de fibres, aux composants actifs fibrés. Vos principales missions seront : Vos principales missions seront :

- Entretien et développement des comptes-clients existants.
- Prospection de nouveaux marchés/clients sur des secteurs d'application variés.
- Ecouter et comprendre les attentes des clients et prospects, les visiter de manière régulière
- Soutenu par les équipes techniques, proposer des solutions innovantes attractives en réponse aux besoins des clients
- Réaliser des devis, répondre à des appels d'offre, mener des négociations
- Accompagner les clients après la vente.
- Participer à la promotion de l'ensemble des savoir-faire et produits de l'entreprise
- Participer aux principaux événements européens autour des thématiques concernées.
- Participer à la définition et à la mise en œuvre d'actions de communication et de marketing.
- Faire régulièrement un reporting de ses activités.

Profil :

H/F Ingénieur(e) ou technicien(ne) de formation, spécialisé(e) dans les systèmes optiques avec une expérience commerciale et/ou technique significative dans le domaine des fibres optiques, vous cherchez à orienter votre carrière vers davantage d'empathie et de relationnel avec les clients tout en conservant une approche technique solide.

Vous êtes curieux, d'une bonne aisance relationnelle, dynamique avec de réelles ambitions et capacités à développer votre activité. Anglais courant obligatoire (oral/écrit)

Possibilité d'évolution rapide suivant les profils.

Contact (CV+LM)

boris.pedrono@idil.fr